

Armando Poliero

Obiettivo

Trovare Mezzi e Aziende Market Oriented per poter offrire al Mercato quello che effettivamente serve ed è utile per crescere, evolvere al meglio il business e raggiungere i propri obiettivi di comunicazione. Un Mezzo che funziona è un buon investimento per chi lo compra e per chi lo vende. Essere un consulente prima che un venditore. Mi piacciono le sfide.

Esperienza

Da gennaio 2013 ad oggi **Consulente Globale di comunicazione** **Campania**

Consulente e agenzia di vendita per spazi pubblicitari locali e nazionali

- ① Canali Televisivi Regionali e Nazionali
- ① Cinema circuiti Nazionali e Locali
- ① Out door e Stadi di Calcio
- ① Radio e Autobus
- ① Periodici

Da gennaio 2001 a dicembre 2012 **Piemme SpA Concess. di Pubblicità** **Roma**

Area Manager vendita pubblicità locale (qualifica Dirigente)

- ① Preparazione e implementazione canvas di vendita
- ① Gestione Grandi Clienti (da 100.000 euro in su)
- ① Coordinamento rete vendita agenti Napoli, Caserta e Benevento
- ① Selezione risorse umane
- ① Corsi di vendita per agenti

Da febbraio 1999 a dicembre 2011 **Piemme SpA Concess. di Pubblicità** **Roma**

Agente Coordinatore di settore

- ① Vendita spazi pubblicitari a clienti napoletani del settore Motori
- ① Coordinamento agenti dello stesso settore per le province di Avellino, Caserta, Benevento e Salerno

Da marzo 1992 a gennaio 1999 **A.Manzoni & C. SpA** **Milano**

Agente di vendita spazi pubblicitari

- ① Settore Motori clienti Campania

Da maggio 1987 a febbraio 1992 **COMEDI SpA** **Milano**

Agente di vendita spazi pubblicitari su riviste mensili nazionali

- ① Clienti locali e nazionali area Campania, Puglia e Basilicata

Formazione

1972 - 1978 Liceo Scientifico V. Cuoco Napoli
1978 – 1982 Facoltà di Ingegneria Meccanica Napoli

Conseguita maturità scientifica on 56/60. Esami superati università 12

Nelle varie aziende in cui ho lavorato ho seguito corsi di:

- Marketing,
- Analisi di mercato
- Gestione personale
- Gestione dello stress
- Corsi per computer con l'applicazione di vari programmi office e b.o.

Hobby

Attività sportiva, viaggi in auto e moto, computer e tecnologia, amo sia il mare che la montagna, seguo la finanza italiana ed internazionale, mi piace la politica, il marketing e le novità.

Referenze

In tutte le Aziende in cui ho lavorato ho sempre conseguito risultati positivi e soddisfacenti con riconoscimenti di premi e gratifiche economiche. Solo negli 2011 e 2012 i risultati sono stati negativi. Nel 2012 la Piemme, vista la perdurante crisi del mercato decise di cambiare il management, a partire da AD e DG per finire ai responsabili di area (tra cui anche io).

Le referenze sono disponibili su richiesta.

Sono nato a Napoli il 2 dicembre 1958, coniugato con 2 figli attualmente entrambi laureati, risiedo a Nola (NA) in via Antica Muraglia, cap 80035.

Armando Poliero



Autorizzo al trattamento dei propri dati personali ai sensi della legge n. 196/2003